澳門與高增長經濟三角

Nelson Santos António
澳門大學法學院與工商管理學院教授

Virgínia Trigo
澳門旅遊培訓學院院長兼教師

一、引言

八十年代，環太平洋沿岸的東南部地區作為一個主要的全球生產和貿易中心開始崛起，而且該地區經濟的區域化發展突飛猛進，進一步加深了各國之間在商品流通和投資方面的相互依存關係。

要理解澳門的未來，首先一定要研究現代經濟地理的發展趨勢。近年來，現代經濟地理的發展主要表現為區域化和全球化。這兩者表面上是對立的，事實上會是互為補充的，區域化是全球化的前提。通過允許商品、資金及人員的自由流動，這些鄰近的國家可以為本國的企業開拓市場，使經濟得到發展，而且可以不斷學習國際市場的運作，對其加深了解和認識。總之，在區域化過程中，企業可以學到（一些企業會更容易）全球貿易的規則。

歐盟、歐洲經濟圈和北美自由貿易市場的建立標誌著兩大貿易集團的形成。這多少引起了亞太地區國家的不安。許多人指出，這種形勢將會對太平洋西岸地區造成很大的衝擊。不少人認為，作為回應，本地區的國家應該組成一個貿易集團。許多東南亞國家都是外向型經濟，依賴於本地區以外的市場，尤其是美國。簡單地分析一下這些國家的貿易夥伴，我們可以發現，這些國家的貿易大致分佈在美國、歐盟和亞洲其他地區。相比之下，近來亞洲國家之間的貿易增長更快。

在許多亞洲問題專家看來，對東南亞國家來說，歐洲共同市場和北美自由貿易區提供了機遇，更構成了威脅。最近的亞洲經濟危機以及主要的國際金融及財政機構遲遲未對此作出回應已經顯示，這種論調正在

蔓延，並且認同者越來越多。所以很多人認為，應該加強日本在亞洲經濟及金融方面的領導作用。（在危機初期，日本曾建議為亞洲建立一種類似國際貨幣基金的計劃，遺憾的是遭到美國的抵制。）這些專家設想到了兩種可能的情形：

1. 難以進入北美和西歐市場。歐盟還需要幾年才能實現其偉大目標，即通過建立統一的內部大市場，鞏固聯盟，以取得經濟上的均勢。到那時，歐盟很可能為了維護既得的利益，為外來者進入歐洲設置障礙。而北美自由貿易區則會壓迫其外來的夥伴作進一步的妥協（開放日本和中國市場）。
2. 為了在與北美自由貿易區和歐盟的貿易中取得優勢，東亞國家之間需要進行協調和合作。故有必要舉辦各種論壇和會議，方便亞洲國家達成共識，從而可以用同一個聲音發言。馬來西亞總理馬哈蒂爾自始至終都是堅持這個觀點的。

另一方面，北美自由貿易區雖然重要，但也只是美國所實施的擴大區域自由貿易網這一更廣闊戰略的一個組成部分，這個戰略的目標是加強世界貿易全球化。所以自1993年底起，在克林頓政府的領導下，亞太經合組織充滿了新的生機。

面對這種情況，一些國家努力嘗試著在經濟方面進行多邊合作。其中的一個例子就是剛才所提到的亞太經合組織，此外還有東盟國家的自由貿易區。東盟於1968年成立，起初帶有鮮明的政治色彩，即阻止共產主義的擴張。隨著前蘇聯的崩潰，以及中華人民共和國實行對外開放政策，東盟已失去了存在的意義。因此迫切需要尋找一個（或幾個）目標，以號召其成員國。就這樣，在其成員國之間建立了一個發展自由貿易的區域。

問題是，儘管東南亞國家都覺得非常有必要團結起來，但是要建立一個類似經濟共同體的組織，條件是否成熟呢？

很多人都認為這不可能，而且還列舉了一些理由，如：

1. 這些國家都還年輕，其中大部分都是第二次世界大戰以後獨立的，還沉浸在獨立後的喜悅中，很難讓其他國家來分享他們的幸福。
2. 這些國家相互之間是競爭對手，生產同樣的產品，並且銷往同樣的市場。這使其經濟很難融為一體，因為一體化最基本的條件就是具有互補性。

3. 這些國家的社會文化差異很大。一些是儒教國家，另一些是伊斯蘭教國家，還有一個是天主教國家（菲律賓）。
4. 該地區缺少一個消費性國家，所以日本將會面對開放其市場的壓力。

面對這種不可能性，政治家們也在苦思冥想，但與此同時，一些企業家在政府的支持（或者說是默認下）開始了新的嘗試：高增長經濟三角。

二、高增長經濟三角：起源及發展

選擇兩個或兩個以上不同國家（或地區）的毗鄰地區；經濟方面慷慨地相互補充；接受彼此之間懸殊的實力差異。結果如何呢？一個地區性高增長經濟三角在東南亞出現了，因為彼此之間有相同的文化背景，有共同的語言（或者是對某一個共同的工作語言有足夠的認識）。此外還要明確，利益盡可能地平均分配，不尋求對其他夥伴的控制，這樣便找到了一種新的合作方式。1989年當時的新加坡副總理吳作棟用高增長經濟三角來命名新加坡（軸心）、馬來西亞的柔佛省南部與印尼的賓坦島和廖內島之間的合作。自此，這個名詞開始被廣泛接受。其實這並不是一個新概念，在美洲的美國和墨西哥的交界處，以及中歐的法國、盧森堡和德國的相鄰地區，已經有此類的例子。然而沒有一個地區可以像東南亞的經濟三角那樣，將各自發展的不平衡轉化為一種優勢，以促進經濟的高速增長。甚至有人認為，高增長經濟三角是純粹的亞洲現象。

東南亞地區的高增長經濟三角之所以成功，可以歸結為將兩大主要因素恰當地組合起來：一方面是原有的以朋友或親屬關係為基礎的區域經濟合作，這種合作大大減少了投機行為（也降低了交易成本）；另一方面，大量資金湧入世界上像新加坡、香港這樣的地區，而這些地區已不再有廉價的勞動力，而且幣值也提高了。

鑒於經濟三角內部的合作主要是非官方的，所以很難說這種合作是甚麼時候開始的。但是當新加坡於1985年成為“貿易大中心”時，實施了一項新的計劃，即重視基礎設施的全面建設，以方便人員、資金和資訊的流動，柔佛－－新加坡－－廖內這個經濟三角可能就是從那時起開始運作的吧。由於無法保證周圍的地區都能吸引到投資，新加坡就向這些地區提供所吸收的資金，從而成為三角中最重要的，必不可少的中心：一座三T城市。

幾乎在同一時間，東南亞又出現了另一個獨立的經濟三角，具體位置是在中國南部——華南高增長經濟三角或稱中國生產力三角，包括香港、澳門、台灣和廣東、福建的部分地區。這個經濟三角也是充分利用鄰近地區的差異。

這個經濟三角和其他的一樣，其產生的原因是基於在一體化的過程中遇到了困難，因為各個地區的發展水平不同，社會和經濟制度不同。各個成員都從這種形式的合作獲益：中國，投入了勞動力、土地，而且對這種合作充滿信心，最終擴大了出口，吸引了外資，創造了就業機會，經濟走向世界，接觸到新的技術；台灣為多餘的資金找到了轉移點，調整了產業結構，將自己的技術轉化為效益；最後，香港則發揮在企業管理、金融服務、咨詢、市場及流通方面的優勢，調整了產業結構，使出口多元化，同時加快了基礎設施建設，成為一個三T城市（三T即Turismo，Transportes和Telecomunicações。Turismo表示人員流動，Transportes表示商品流動，Telecomunicações表示資訊流動）。

中國生產力三角充分地利用各地經濟發展的差異，開發產品的互補性，擴大市場，儘管目前受到席捲亞洲的危機的影響，但他們以往曾一次又一次地渡過全球性的經濟危機，保持著出口商品的競爭力。由於高增長經濟三角都是些小塊地區，政治和經濟風險極低。如果一個經濟三角很成功，其效益很快便會向其他地區擴散，有關的國家自然會擴大經濟三角的地區範圍（如最近馬來西亞便擴大了柔佛地區的範圍）。如果失敗，其不利影響只會局限在相關的地區。

從地理上來說，華南高增長經濟三角的發展很不平衡。由於這個三角地區地形的影響，距離香港較近的東部發展較快，這是因為離一個基礎設施發達的三T城市較近。西部雖然也是三角的一個組成部分，但是多條河流將之與香港隔開，相對來說難以享受到管理和咨詢服務（人員和資訊的流動）以及便利的對外交通（資產和人員的流動）。

然而，在這個三角的西部有新興的工業區，如江門、中山和珠海。如圖所示，這個小三角擁有約1000萬人口，祇要發揮各自的長處，並互為補充，便可以互益。作為一個三T城市，澳門有條件成為這個地區的軸心。

近20年來，澳門政府大力投資對外交通和人員培訓，此時正可以為本地區的各國服務性項目提供支授，這樣不僅可以體現投資的價值，也可以證實澳門在這個小三角地區中的地位。

第四次會議 ——第二部分

澳門特別行政區前景展望

主持

Manuel Trigo

澳門大學法學院教授兼院長

Cheong Weng Chon

澳門大學法學院教師